

GEDRAGSCODE

Vergaderingen van Energie Samen: Algemene Ledenvergadering, bestuursvergadering, vergadering bedrijfsbureau en andere vergaderingen vinden plaats onder de voorwaarden zoals onderstaand vermeld¹.

Deze gedragscode is vastgesteld door de NVDE, waar Energie Samen lid van is. Het is uiterst belangrijk dat leden van NVDE, deelnemers aan bestuur, commissies en werkgroepen en sprekers begrijpen dat de voorschriften van de concurrentiebedingen hun gedrag reguleren bij verenigingsbijeenkomsten. Een gedachteloze overtreding van de ACM- en/of EU-regels kan resulteren in boetes en proceskosten.

Regels

A. Overtredingen

B. Omstandigheid afhankelijke overtredingen

C. Gedragscode: do's en don'ts, wat mag wel en wat mag niet

A. Overtredingen – expliciete schendingen:

NVDE regels verbieden overeenkomsten/afspraken of handelingen die de concurrentie beperken. Indien het Bestuur bepaalt dat de beperking een overtreding is kan een verweerder normaal gesproken niet waarmaken dat de overtreding te rechtvaardigen is onder alle omstandigheden. De meest voorkomende categorieën absolute overtredingen binnen verenigingsactiviteiten van NVDE zijn:

1. *Prijsafspraken*

Overeenkomsten/afspraken tussen concurrenten over prijzen of onderdelen van prijzen die bij klanten in rekening gebracht worden.

2. Manipulatie aanbestedingsprocedures.

Kenmerkend hiervoor is dat er informatie gedeeld wordt met het doel dat één partij de laagste bieder zal zijn en anderen hoger zullen bieden om zodoende een bovennormale prijs te kunnen stellen.

3. *Klantverdeling*

Overeenkomsten/afspraken om de markt te verdelen tussen concurrenten en niet de klanten van een concurrent of een categorie klanten te winnen.

¹ Bron: COMPETITION COMPLIANCE GUIDELINES FOR THE EUROPEAN WIND ENERGY ASSOCIATION MEETINGS (EWEA)

4. *Marktverdeling*

Overeenkomsten/afspraken om klanten te verdelen naar regio's of overeenkomsten/afspraken tussen concurrenten om bepaalde markten niet op te gaan, gebaseerd op geografische grenzen.

5. *Collectieve uitsluiting*

Overeenkomsten/afspraken tussen concurrenten om geen zaken te doen met of gezamenlijke actie te ondernemen tegen een concurrent of klant.

B. Omstandigheid afhankelijke overtredingen:

Bepaalde categorieën belemmeringen kunnen wel of niet onrechtmatig zijn, afhankelijk van de omstandigheden. Het bestuur moet de beperking van de concurrentie in de relevante markt beoordelen om te bepalen of de beperking te rechtvaardigen is.

1. *Standaarden*

Het vastleggen van standaarden is een wettelijke activiteit waar een vereniging zich mee kan bezig houden, mits het zodanig wordt uitgevoerd dat al de betrokken partijen in de gelegenheid gesteld worden te participeren in de ontwikkeling en de implementatie van de standaard. Het proces van identificeren en accepteren van een bepaalde set criteria waaraan een product moet voldoen. Standaardisering kan anticoncurrerend zijn als de criteria het effect hebben dat bepaalde producten of concurrenten worden beperkt of uitgesloten.

2. *Certificering*

Indien een vereniging zich inzet voor een proces om producten of ondernemingen te certificeren, moeten de certificeringsactiviteiten zorgvuldig worden uitgevoerd om concurrentievervalsing te vermijden. Zulke activiteiten zijn wettelijk indien kan worden aangetoond dat toekenning of weigering van certificaten is gebaseerd op wettelijke, objectief gedefinieerde criteria en geen beperkend of belemmerend effect hebben op concurrentie.

3. *Informatie uitwisseling*

Het delen van informatie moet zorgvuldig gestructureerd worden, op zo'n manier dat geen openheid gegeven wordt over prijsstrategieën, klantdetails, of andere onderwerpen die het mogelijk maken dat commercieel gevoelige informatie over de strategie van de onderneming wordt onthuld. Geen deelnemer aan een bijeenkomst van NVDE mag informatie verstrekken die de onzekerheid over de huidige of toekomstige ondernemersactiviteiten verkleint. Het delen van vertrouwelijke informatie, zoals recente statische gegevens, prijsinformatie, marketinginformatie en werknemersvergoeding, kan concurrentieproblemen veroorzaken.

4. *Relaties met overheden*

Optreden als verbinding tussen de vereniging(-sleden) en de gezagen.
Gezamenlijk activiteiten van concurrenten om regelgevers te beïnvloeden is wettelijk. Echter zo'n activiteit mag niet gebruikt worden als een gelegenheid om commercieel gevoelige informatie uit te wisselen.

C. Gedragscode: do's en don'ts tijdens een verenigingsbijeenkomst:

Don'ts:

1. Bespreek **niet** de huidige of toekomstige prijsstrategie van je werkgever.
2. Bespreek **niet** winstmarges.
3. Bespreek **niet** geplande kortingen of promotie activiteiten.
4. Bespreek **niet** toekomstige productlanceringen.
5. Bespreek **niet** geplande investeringen.

Do's:

1. Bespreek betere manieren om te leren van elkaar en stel betekenisvolle informatie ter beschikking aan de leden.
2. Bespreek economische en politieke trends, marktvooruitzichten en beschikbare middelen (materieel en immaterieel). Benadruk dat elk lid zich vrij voelt om deze informatie te gebruiken op een manier die past en dat elk lid zijn eigen (commerciële) beslissingen moet nemen.
3. Bespreek Nederlands en Europese overheidsacties en ontwikkel sector-brede lobbyactiviteiten.
4. Bespreek technische ontwikkelingen en betere manieren om die te gebruiken.
5. Bespreek manieren om het imago van de sector te verbeteren.

Let op: het is belangrijk dat de voorzitter van een bijeenkomst de deelnemers herinnert aan bovenstaande bij het begin van elke bijeenkomst/vergadering. Aanbevolen wordt deze notitie bij elke verspreiding van een agenda van een vergadering mee te sturen. In alle verslagen van vergaderingen/bijeenkomsten dient opgenomen te worden dat deze notitie ter kennis is gesteld.